PÜTZ GROUP

Mehr als 30 Jahre

Together. Creative ➢ Innovative. Successful.

Automatisierungstechnik und Spezialmaschinenbau

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort Sie als Ansprechpartner für den deutschlandweiten und internationalen Vertrieb unserer Dienstleistungen bzw. Produkte in den Bereichen Kunststoffextrusion, Robotik, Automation, Montage und Batterieproduktion.

Vertriebsleiter (m/w/d)

– strategisch und international –

Ihre Aufgaben:

- Planung unserer Vertriebs- und Marketingstrategien sowie deren Umsetzung
- Aktiver nationaler und internationaler Verkauf
- Neukundenakquisition und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Vertragsverhandlungen mit nachfolgender langjähriger Kundenbetreuung und -bindung
- Ansprechpartner für unsere lokalen Vertriebsmitarbeiter
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen in Zusammenarbeit mit unserer Technik
- Mitwirkung bei der Planung, Organisation und Durchführung von Fachmessen

Ihr Profil:

- Technisches Studium (Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau, Verfahrenstechnik) oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebserfahrung
- Hohe technische Affinität sowie Begeisterung für Verkauf und Marketing
- Sicheres kundenorientiertes Auftreten mit Verhandlungsstärke und Überzeugungskraft
- Freude und Geschick im Umgang mit Menschen
- Herstellung absoluter Kundenzufriedenheit hat für Sie oberste Priorität
- Hohe Eigenmotivation
- Gute Englischkenntnisse und weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil
- Weltweite Reisebereitschaft

Bitte beachten Sie unsere „Anforderungen an Bewerbungen“, die Sie auf unserer Homepage finden.

Interessiert? Dann schicken Sie uns Ihre vollständigen, aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen - vorzugsweise per E-Mail - an: ➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢➢

Pütz Group Holding GmbH
Zentrales Personalrecruiting
Am Saarufer 8
54439 Saarburg

Phone: +49 65 81 92 99 16

jobs@puetzgroup.de